



Relatie is momenteel importeur/verdelers van aircoapparatuur naar Benelux en (deels) D. Bedrijf is in 2006 gestart en heeft inmiddels een sterke commerciële positie. Klanten zijn installateurs en dealers.

In 2010 werd het IP (EU modelrecht, ontwerp/schema's, distributie) en de productiegereedschappen (tooling) gekocht van een split-type airco. Product onderscheidt zich door een unieke vormgeving en uitstekende prestaties. Deze split-type airco werd in 2006/2007 reeds in grotere aantallen verkocht. Door omstandigheden werd de levering (door de toenmalige eigenaar/exploitant) niet gecontinueerd.

Relatie wil deze (bestaande) airco verder verbeteren: betere energieprestaties en bredere toepasbaarheid i.c. volwaardige verwarming. Resultaat is: een kwalitatief hoogwaardig product tegen een concurrente prijs.

Het project omvat het technisch verbeteren van de bestaande 2,6 kW airco (naar up-to-date functionaliteit), de investering in extra tooling, de productieaanloop/begeleiding (in China) en de certificering/keuring. Tevens wordt ontwikkeld een 3,5 kW model ter completering van het assortiment.

De producten worden vooral afgezet naar het sterk groeiende marktsegment: particulieren en het kleinere MKB. Bij de beoogde marktintroductie (vanaf eind 2011) zal het bestaande/bekende distributienetwerk in de Benelux (35 retailers/installateurs), bestaande distributiepartners/importeurs in UK en 1 overige EU landen worden ingeschakeld.

Productie wordt uitbesteed aan producent in China op basis van exclusiviteit. Logistiek wordt geheel uitbesteed.

Een enduserprijs is €750 tot €900. Deze prijsstelling is haalbaar op basis van inkopen en voldoende marges in de distributieketen. De prijsverwachtingen zijn gebaseerd op historisch gegevens en worden ondersteund door intenties van distributiepartners.

Het management bestaat uit een tweetal ondernemende heren met passend trackrecord. Zij vormen samen een sterk team. Zij maken een ter zake kundige, ondernemende en betrouwbare indruk.

De investeringsbegroting, totaal 465, omvat ontwikkelingskosten 165 (inclusief het 3,5 kW type) en 300 voor werkkapitaal (voorraden en debiteuren). Van de financieringsbehoefte wordt –naar verwachting- voor in 2012 300 ingevuld door een bank. Positieve intenties zijn kenbaar gemaakt.

Financiële projectie ingaande 2012, op basis van een conservatief scenario, is:

Exploitatie	Jaar 1	Jaar 2	Jaar 3	Jaar 4	Jaar 5
Omzet	1.447	2.166	2.670	3.174	3.678
Marge	427	614	749	885	1.021
Bedrijfswinst	110	260	359	455	551
Winst na belasting	68	184	266	345	419

Gevraagd wordt een financiële participatie met een inbreng van 150, te storten als te verstrekken lening en/of aandelenkapitaal. Financiering wordt aangewend voor ontwikkeling en tooling. Geboden wordt goed rendement op geïnvesteerd vermogen en een goede exitregeling. Vermogen wordt –naar verwachting- in 2013 (50%) en 2014 met rendement terugbetaald.

Meer informatie bij BBO&F telefoon 00 31 (0)76 5320551

P.D. Schuitmaker